

顧客本位で躍進する携帯ショップ。



弊社は関東を中心に店舗している電気量販店・株式会社ノジマのグループ会社です。香川・愛媛・高知・鳥取・島根の5県でauショップを展開しており、四国での売上シェアは約22%を占めています。



代表取締役社長
足立 崇

売場はお客様目線で「買い場」と呼びます

Q 入社を希望する学生には、どんなことを求めていますか？

業種にこだわらず、アルバイトはしている方がいいですね。サービスを提供する側を経験していれば、カウンターの内側から見た感じが分かりますから。接客業では「お客様の為にお役にたつて」とよく言いますが、弊社では

お客様の立場に立たないと、本当に商品やサービスをお買い上げ頂くことは分らないんですよ。



Q 自分がやりたいことを実現できる仕組みはありますか？

弊社では、キャリアに関係なくキャリアアップのチャンスは平等です。ノジマグループ全社に社内求人できる「オーダーエントリー制度」では、上司に相談せず応募や相談ができるため、採用されれば好きな部署に行くことができます。「出る杭は伸ばす」が弊社の育成方針。また新入社員でも社長に直接アイデアを提案できる「アイデア申請書」もうまく機能しています。



Q 実際に働いていて、やりがいを感じるのどんな時ですか？

名前を覚えていただき、指名でお客様に来ていただけるというのが、接客をするやりがいですね。また地域の中で、若い人たちだけで

社員旅行は、社員の家族も参加OKです



なくお年寄りにも頼られるようになりたいです。やはり「あなたがいるからauをずっと使っている」というのが一番の褒め言葉でしょうか。色々あるauショップの中で、選ばれるお店になれば最高ですね。

福利厚生が手厚く、女性に優しい会社です



Q 先輩インタビュー 遠藤さん

この会社を選んだのは、福利厚生がしっかりしていて、女性に優しい会社だったからです。特に産休・育休制度が手厚くて復帰後も時短で働けるから、女性の復帰率はほぼ100%なんです。よ。実際店長は女性の方が多いし。後、学生時代は焼肉屋さんでアルバイトをしていたこともあって、接客業が好きだったのも理由の一つですね。

REPORT

西日本モバイル株式会社

香川県高松市多肥下町1516-2レインボーロード西ビル2
TEL:087-864-5675
FAX:087-864-5681
設立:2011年
資本金:3,000万円
売上高:80億円
従業員数:198名



<http://www.nojima.co.jp/shop/nishinohon.html>

会社が明るく活気があるのが印象的でした。福利厚生もしっかりしていて、産休・育休後に復帰しやすくする環境作りや、学業支援金のような子育てを応援する制度も充実しており、社員をととても大切にしている、こんな会社で働きたいと強く思いました。

香川大学経済学部
1年 多田さん

