

11

ネットヨタ高松株式会社

新車・中古車販売とその点検整備、生命保険・損害保険代理店、au携帯電話販売



「やしの木店」や「もみの木店」でおなじみの
フレンドリーでアットホームなトヨタ系列店。

本社 香川県高松市香西南町404-1
TEL 087-882-7120
FAX 087-882-7101
<https://happynetz.co.jp>

設立 1980年2月4日
資本金 1000万円(2021年11月現在)
従業員数 123名(2021年11月現在)

モ！サービスのこ

香川県下で5店舗を展開するトヨタ系のカーディーラー。創業時は「ビスタ店」として開業し、店名にも冠していたビスタやクレストなどの名車を販売していました。2004年には「ネット店」にリブランディングを行い、現在の社名に。2020年5月から、ほぼすべてのトヨタ車の取り扱いを開始しました。

職場のこ

働きやすい職場環境づくりを推進。平日の始業時間を9時50分に設定したり、1日の所定労働時間を同業他社より短い7時間30分で規定するなど、独自の取り組みを行っています。また、スタッフの誕生日には代表からケーキがプレゼントされるなど、アットホームな職場環境も魅力です。近年は女性営業職の採用と育成にも力を注いでいます。



ヒトのこ



もみの木店 第一営業
営業スタッフ(一般スタッフ)
中尾 百花さん

最も理想的と考えていた
接客の在り方がここに!

大学時代に経験したテーマパークでのアルバイトで、女性客から「ありがとう。お陰で心から楽しめた」のお言葉をもらい、接客業の素晴らしさを知ること。就活は接客業中心で行い、目指していた接客の在り方が、この会社の営業スタイルとフィットしたため、就職を決めました。営業職として入社して4年目になりますが、今はお客様が車のことで悩んだ時に、私の顔を真っ先に浮かべるようなスタッフになることが目標です。

取り組んだ分だけ、評価がUP。
存分に力を発揮できる環境。

トヨタ車好きが高じて、転職。入社して6年が過ぎましたが、上司との距離が近く、丁寧なサポート力はいつも自慢できます。また、取り組んだことに対してきちんと評価を行ってくれる点も魅力で、自分の力を存分に発揮できる環境です。振り返ってみて、転職して本当によかったと満足しています。今の目標は、お客様が笑顔になる車人生を、長いお付き合いを通してプランニングすること。もちろん、トップセールスも狙っています。



やしの木店 第一営業
営業スタッフ(一般スタッフ)
笠無 将吾さん

主役は機械ではなく人。お客様と社員に向き合う。

現在、自動車を取り巻く環境は百年に一度の大変革期といわれ、電動化や自動運転といった技術は、決して遠い未来の話ではありません。ただ、どんなに技術が進歩しても、主役は機械ではなく人です。お客様と向き合い、社員ともしっかりと向き合う。人間尊重の姿勢を基本とし、一人一人の夢をカタチにできる企業を今後も目指し続けます。

管理部 部長 宮本 光淳



企業から
未来へ輝くヒトへ